

LOS PONENTES

Lic. Raquel Guillén Alamo
Coordinadora de Comunicaciones/AVIPLA
comunicaciones@avipla.org

En consonancia con el principio fundamental del Congreso, en cuanto a la participación de personalidades internacionales, vinculadas al Sector del Plástico; AVIPLA dirigió todos sus esfuerzos para brindar a la audiencia, exposiciones técnicas y de alto nivel; este año, de particulares provenientes de Estados Unidos, Alemania, Canadá y por supuesto, distinguidos ponentes en representación de Organismos del Estado; dando como resultado, la interesante mezcla de culturas, conocimiento y experiencias para la retroalimentación de todos los presentes.

“Tendencias del Mercado de las Poliolefinas en América Latina”



El Ing. Ronald Coifman, viajó desde Houston- USA, para disertar sobre “Las tendencias actuales en el mercado latinoamericano de las Poliolefinas”.

Es el editor en Independent Commodity Information Service (INC/ICIS), Estados Unidos; de los reportes de PVC, PET y Soda Cáustica (Latinoamérica). Polioles (US), e Isocianatos (US). Anteriormente, ha cubierto los reportes de PE, PP y PS (US), para ICIS y para Townsend Solutions.

Con Dow Chemical en Ecuador, estuvo a cargo las ventas de PE, PP, Soda Cáustica, Polioles, Isocianatos, Propilenglicol, y especialidades.

También inició la empresa Pintagama, una planta productora de pinturas y adhesivos en Guayaquil, Ecuador; donde tenía las siguientes responsabilidades: formulación de pinturas, adhesivos, solventes y productos relacionados; compra de materias primas y mercadeo de los productos fabricados por la empresa.

Sus títulos en Ingeniería Química: Bachelor of Science de Lehigh University, en

Bethlehem, Pennsylvania, y Master of Science con especialización en polímeros de Cornell University, Ithaca, New York.

Y su interesante presentación, abrió el ciclo de conferencias técnicas, profundizando sobre los Flujos comerciales de Poliolefinas, desafíos en Latinoamérica, precios de las Poliolefinas (PE/PP), aranceles, oferta/demanda de PE y PP, Impacto de Esquisto (“Shale”) y Factores de cambio (Biofuels, PDH Plants).



"Greenovation" (Sostenibilidad del Empaque flexible desde el punto de vista ambiental)



El Ing. Robert Sliepen, en representación de Windmoeller & Hoelscher en Alemania, se trasladó a Venezuela para hablar sobre "GREENOVATION": Sostenibilidad del Empaque flexible, desde el punto de vista ambiental y como la tecnología de punta, en términos generales, colabora con la sostenibilidad mediante el ahorro de energía.

El Ing. Sliepen, nacido en México D.F.; estudió Ingeniería Industrial y se especializó en el Proceso de Fabricación de Microsistemas, en la Universidad Técnica de Aquisgrán.

Trabajó en la escuela LASER, del Instituto ILT de Aquisgrán, en el Sector de Micro Estructuración de Polímeros, vía rayos LASER.

Así mismo, trabajó en el desarrollo básico de la empresa Draeger en Lübeck (Sistemas de seguridad) y desde hace 7 años, se desempeña como Gerente de Ventas en W&H, para equipos de Extrusión (CAST y BLOWN), como de máquinas de impresión (FLEXO y ROTO). Área de operación: México, Centroamérica, Caribe, Venezuela y Portugal.

¿Por qué Coextrusión y no Monocapa?

El Ing. Isaac Rojas, expuso de manera técnica, las diferencias y comparaciones entre la tecnología de Coextrusión Multicapa y la Extrusión Monocapa. Explicó la tecnología por medio de ejemplos prácticos, arrojando ventajas como: versatilidad en la producción, menor requerimiento de materia prima, facilidad de negociaciones comerciales, reducción de costos y aceptación ecológica.

En 1977 obtuvo el título de "Bachelor Chemistry Engineering" de la Universidad de Concepción en Chile. En 1988, el de "Management International Business" de la Universidad Católica & EIAB Suiza.

Ha escrito artículos técnicos como: "Vino en envases flexibles" en la Revista Envases y Embalajes VAS. "Proceso Coextrusión" en la Revista Integra de la Asociación Ecuatoriana de Plásticos, entre otros.

Fue Relator del seminario "Blown Film Process" en el proyecto de capacitación de la Escuela de Polímeros de Pequiven, en el año 2008.



Desde 1998, se desempeña como Director de Desarrollo de Negocios para América Latina, en la empresa Alpha Marathon, en Canadá, en Área de Tecnología de Coextrusión y Bubble Film.



Clima de inversiones en Venezuela. Sector Industrial del Plástico

La Lic. Litsay Guerrero, Gerente de Asuntos Económicos y Servicios al Inversionista, del Consejo Nacional de Promoción de Inversiones de Venezuela (CONAPRI); ofreció una presentación en la cual se abordó el panorama general de los aspectos económicos, relevantes para el entorno de negocios e inversiones; así como lo relacionado a los lineamientos generales para la inversión privada; los elementos considerados como cuellos de botellas en el entorno de negocio y las consideraciones más relevantes del estudio *Doing Business* del Banco Mundial, referentes a Venezuela.



Economista, egresada de la Universidad de Carabobo; con Post-Grado de Especialización en Derecho Internacional Económico y de la Integración, de la Facultad de Ciencias Jurídicas y Políticas de la Universidad Central de Venezuela.

Se ha desempeñado como Superintendente de Relaciones Institucionales de la Corporación Americana de Resinas CORAMER; como Especialista de Competencia en la Superintendencia para la Promoción y Protección de la Libre Competencia, Procompetencia y en asignación, en la Dirección de Estudios Industriales del Viceministerio de Industrias del MILCO, para el desarrollo de trabajos en las Áreas de Políticas Públicas Industriales, negociaciones de la Comunidad Andina, Organización Mundial del Comercio y del Mercosur.

Simposio: “Sector del Plástico con oportunidades de exportación”

Una de las intervenciones más esperadas de la jornada, fue el Simposio que contó con la presencia de importantes personalidades del Sector Público, quienes ofrecieron antecedentes, avances en materia de acuerdos y bloques internacionales, en los que participa Venezuela; así como las herramientas para potenciar el capital exportador del Sector. Por su parte, dicha actividad contó con la experiencia y opinión del representante de una de las empresas transformadoras del plástico, desde el punto de vista de sus procesos para exportar; exponiendo las ventajas, desventajas, inconvenientes y/o imposibilidades, así como sus sugerencias y aportes; lo que representó, un ejemplo real para los empresarios expectantes.



Raúl Cazal, Vicepresidente del Banco de Comercio Exterior.



Margarita Gracia, Viceministra de Finanzas del MPPPF



William Cañas, Viceministro de Comercio Exterior del MPPC



Ismael Rivero, Gerente Técnico de la empresa transformadora, Multiceras de los Llanos



Estrategias exitosas en las negociaciones de las empresas con su entorno



José Antonio Gil Yepes, forma parte del equipo de la Encuestadora Datanálisis desde 1991.

Después de graduarse como Sociólogo de la Universidad Central de Venezuela, obtuvo un Doctorado en Sociología y Administración Pública de la Universidad de Northwestern, en los Estados Unidos. Fue profesor en la Escuela de Negocios del Instituto Venezolano de Estudios Superiores de Administración (IESA).

También ocupó cargos en la Universidad Estatal de Pennsylvania, en la Universidad Católica Andrés Bello y en la Universidad Simón Bolívar.

Ha sido Director de varias empresas, entre ellas el Banco de Venezuela y Chocolates El Rey.

Fue director de la Bolsa de Valores de Caracas y de la Cámara de Comercio de Caracas.

Fue miembro de la COPRE (Comisión Presidencial para la Reforma del Estado), entre los años 1985 – 1994 y junto al Lic. Hugo Dell' Oglío, Presidente de AVIPLA, iniciaron la intervención, haciendo una revisión de las estrategias vigentes de la Asociación. Seguidamente, expuso sobre las condicionantes del éxito de las negociaciones intersectoriales, las

estructuras de los sectores Público y Privado, que condicionan los resultados de las negociaciones, los patrones de conducta que condicionan el éxito en las negociaciones, las herramientas para el desarrollo de la personalidad pluralista negociadora y los escenarios.

